

المرحله الرابعه /تطبيقات لغوية

تطور لغة الاعلانات

اللوحات الاعلانية، واللافتات الطرفية، من ارقى ادوات التواصل بين المعلنين والمستهلك، وقد تبؤت اليوم منزلة سامية في ميدان الاعلام التجاري، وصار لهم حضور في حياة العامة، فأين التفت المرء يقع بصره على اعلان ما، وتتنافس هذه اللوحات في شد الانظار وجذبها اليها، من خلال الالوان الزاهية، والاضواء الباهرة، والعبارات المنمقة ، ومن خلال اعتماد على صور بعض الشخصيات الجماهيريye المحببة.

ومما يحسن التنويه به، ما نراه من توظيف لهذه الوسيله الحضارية في توجيه المجتمع التوجيه الايجابي البناء، الذي يتغييا مصلحة المواطن ، والارتقاء بمستوى وعيه، كاللوحات التي تحذر من التدخين وتظهر مضاره، في صور تعرض عاقبه المدخنين الوخيمه او تلك التي تبين نتائج السرعه المفرطه في قياده السيارات واطخارها في صور معبره مؤثرة.

اما الظاهره الغريبه التي بدات تشيع وتنتشر عبر هذه اللوحات فهي اللげ المعبره عن مضمون الاعلانات فبدل ان نستفيد من هذه الوسيله الاعلاميه المهمه للارتقاء بلげ الناس والجيل الجديد باستعمال عبارات اعلانيه

فصيحيه وحمل تشويفيه صحيحه بداننا نرى لغه تجاريه
الى الركاكه والضعف بل الانكسار ان الاعلانات صارت
تكتب باللغه العامية الدارجه وبعبارات في غاية
الاسفاف والانحدار دون مراعاه لذوق الناس ولا احترام
لعقولها وهذا امر خطير جدا خطير ان اللغة العربية
الفصحي هي لغة، ديننا الحنيف وكتاب ربنا العزيز ولغة
تراثنا العلمي والثقافي وهي بعد لغتنا القوميه التي نعتز
بها ونفتخر وهي لغه عبقرية حيه قادره على العطاء
والتجدد وهي رباط وتوثيق يجمع هذه الامه من
محيطها الى خليجها وان اختلاف اقطارها وتبعادت من
هنا بالنقل امير الشعراء احمد الشوقي
ويجمعنا اذا اختلفت ديار بيان غير مختلف ونطق

فاما ماتها ونا في شان الفصحي، ورضينا بنشر العاميه
مكتوبة،
في احدى اهم وسائل الاعلام فان هذا سيرسخ الضعف
اللغوي عندنا ، وسيعمق الهواء بيننا وبين الفصحي الى
اغوار سحيقه بعيده وسيزيد الطين بله ، والخرق اتساعا
في وقت نحن اعوج ما نكون فيه الى ما يوحد صفوفنا
ويؤلف بين قلوبنا ويجعلنا جسدا واحدا،
وبعد فان وزارات الاعلام في بلدنا ومجامع اللغة العربيه

ما انفك تعقد الندوات وتصدر التوصيات والقرارات
بضوره اعتماد الفصحى لغه الاعلام في وسائله
المختلفه متاكد ضروره مراقبه لغه الاعلانات واستعمال
اللغه السليمه فيها ولم يبقى الا ان توضع هذه
التوصيات والقرارات في قيد التنفيذ والمارزه لنحافظ
على لغتنا العربيه سليمه معافي ومن ثم نحافظ على
هويتنا واصالتنا ،

السؤال: ما هي العوامل التي تساعده على تطور الاعلان؟
استمرار التطور التكنولوجى والصناعي بشكل متزايد
وهو يتطلب وضع سياسات تسويقية واعلانية
وترويجيه وزياده الاستهلاك الناتج عن زياده دخل الفرد.
تنوع جمهور المستهلكين المحليين والعالميين.
اتساع دائره الاتصال العالمي وانتشار وسائل الاعلام
على مختلف المستويات.

يعود تاريخ الاعلان او صناعه الاعلانات الى الحضارات
القديمه اصبح الاعلان قوه رئيسية في الاقتصادات
الرأسماليه في منتصف القرن التاسع عشر اذا اعتمد
بشكل ااسي على الصحف والمجلات في القرن
العشرين نمت الاعلانات بسرعه مع التقنيات الجديده
مثل البريد المباشر والاذاعه والتلفزيون والانترنت
والاجهزه المحموله.

يتصور البعض خطأ أن كتابه المضمون اللغوي أو اللفظي للإعلان هي نوع من كتابه الانشائية والكلمات المرصوصة غير أن الحقيقة أنها مهاره وظيفه عملية مركبة فالكتابه الاعلانيه تعد مزيجاً للمدخلات الاساسية التي تضم المهارات اللغويه والفهم الاقتصادي والقدرة على الابداع تحت ضغوط الوقت وقيود المساحه المكانيه والزمنيه ويعد عنصر الكتابه من العوامل الحاسمه في نجاح الاعلان الذي يعتمد على التاثير في المستهلك من خلال امكانيات اللغة والطريقة التي يكتب بها الاعلان تحدد الدرجة التي يستطيع بها ان يؤثر في اعتقادات وبالتالي اتجاهات المستهلك نحو المنتج وكل ما اجاد المعلم في تقديم نصف اعلاني تحققت فيه شروط النجاح ضمن هامشاً أعلى من التاثير للإعلان لزياده نسبة قارئيه، بين المستهلكين فالنص الاعلاني الجيد هو ما تكون قراءته أسهل من اهماله وكاتب الاعلان يحاول دائمًا أن يقدم هذه النوعيه عن النصوص التي تكون قرائتها أسهل من إهماله، مكاتب الاعلان يحاول دائمًا أن يقدم هذه النوعيه عن النصوص التي تكون قرائتها أسهل من اهمالها .

كيف يصبح الإعلان فعالاً؟

: جذاب اعلان خطوات عليك القيام بها قبل تعديل طريقه عمل للمنتج والشركه swot1

2- وضع اهدافك الرئيسيه.

3- ابحث وحلل السوق والمنافسين والجمهور المستهدف.

4- حدد جمهورك المستهدف.

5- حدد القنوات التي يتواجد عليها جمهورك المستهدف.

6- جذاب اعلان اجراء عزف ذهني للخروج بافكار تساعدك على الكتابة.

7- اعلان الكتابة.

يعتبر الاعداد الاعلام جيد يحتاج لعدد من الخطوات والاعمال الاساسيه فهناك العديد من اصحاب الاعمال والشركات ، ينفقون ملايين الدولارات لعمل إعلان رائع الترويج للمنتج والتي تعد امرا ضروريا لمعرفه العملاء بالدعایه الاعلاميه وتفاصيل ماده الدعاية.

خصائص تصميم اعلان ناجح:

لابد ان يطرح الاعلان ارضا مغريا لمن يقوم بالاستهلاك ولا يقتصر الامر على الكلمات الموجودة في الاعلان او عرض النافذه او تمجيد في المنتج ولكن وضع المشاهد له الميزه المحدده والحقيقة التي يجعل منه يقوم بقوه

على شراء المنتج او غيره،
الارض الاعلامي لابد وان يكون احاديا غير مرتبط
بتقديم او عدم عرض المنافسه كما لابد ان يحتوي
الاعلام على علامه فريده قد ترتبط مثلا بعلامه تجاريه
او في عدد من الاقتراحات لا تستطيع تقديمها من خلال
المواد الاعلاميه الاخرى.

لابد ان يكون الاعلان الذي يتم طرحه قويا للغايه حتى
يجدب عدد كبير من العملاء له كما قد يأتي بعدد كبير
من الافراد الجدد الذي انا قد يعجبون بالاعلان
 وسيقومون بالاهتمام واقتناء الماده التي تم الاعلان
عنها في المنتج كما قد يجدب شريحه اخرى من العملاء
المحتملين.

شروط الاعلان الناجح:

- ١- تحديد وفهم جمهورك المستهدف.
- ٢- فهم المشكله التي يحلها منتجك او خدمتك.
- ٣- تركيز في الرساله الاعلانيه على ان نشاطك التجاري
يمتلك حل هذه المشكله.
- ٤- التسويق من خلال المحتوى على عبر الوسائل
الرقميه.
- ٥- التصميم الجديد للاعلان.

٦- قدره الاعلان على خلق تفاعل سواء تعليق او اعجاب او مشاركه.

مدرس الماده
د. حمزه عبيس