

نموذج وصف المقرر

١. اسم المقرر	القانون التجاري	
٢. رمز المقرر	MU11-1-2-0-05	
٣. الفصل / السنة	٢٠٢٤ - ٢٠٢٥	
٤. تاريخ إعداد هذا الوصف	٢٠٢٤ - ٩ - ١٦	
٥. أشكال الحضور المتاحة	الزاميًّا	
٦. عدد الساعات الدراسية (الكلي) / عدد الوحدات (الكلي)	٦٠ ساعة عدد الوحدات ٢ - عدد الساعات	
٧. اسم مسؤول المقرر الدراسي (إذا أكثر من اسم يذكر)	الاسم: أ.م.د عبد الرحمن عبدالله محمد الصراف الإيميل : dr.abdulrahman2020@uomus.edu.iq	
٨. أهداف المقرر	اهداف المادة الدراسية : يعرف بمواضيع القانون التجاري : اعمال التجارية والتجار والعقود التجارية والبيوع الدولية	
٩. استراتيجيات التعليم والتعلم	الاستراتيجية : وتشمل على سبيل المثال ورش العمل والدوريات والبرمجيات والواقعة ، الخدمات الاجتماعية وتشمل على سبيل المثال محاضرات الضيوف والتدريب المهني والدراسات الميدانية .	

١٠. بنية المقرر

الأسبوع	الساعات	مخرجات التعلم المطلوبة	اسم الوحدة او الموضوع	طريقة التعلم	طريقة التقييم
الأول	٢ ساعة	مقدمة عامة وتطور القانون التجاري	مقدمة في القانون التجاري	تفاعلية	اختبار التعرف والاختبار القصير والنهائي
الثاني	٢ ساعة	مصادر القانون التجاري	مصادر القانون التجاري	تفاعلية	اختبار التعرف والاختبار القصير والنهائي
الثالث	٢ ساعة	المقصود بالعمل التجاري والنظام القانوني للعمل التجاري	المقصود بالعمل التجاري والنظام القانوني للعمل التجاري	تفاعلية	اختبار التعرف والاختبار القصير والنهائي
الرابع	٢ ساعة	الاعمال التجارية بصيغة المشروع	القسم الاول	تفاعلية	اختبار التعرف والاختبار النهائي والقصير
الخامس	٢ ساعة	الاعمال التجارية بصيغة المشروع	القسم الثاني	تفاعلية	اختبار التعرف والاختبار النهائي والقصير
السادس	٢ ساعة	نظيرية التاجر وشروط الشخص لاكتسابه صفة التاجر	الاهمية التجارية	تفاعلية	اختبار التعرف والاختبار القصير والنهائي
السابع	٢ ساعة	العقود التجارية	عقد الوكالة التجارية	تفاعلية	اختبار التعرف والاختبار القصير
الثامن	٢ ساعة	الوكالة التجارية القسم الثاني	الوكالة بالعمولة	تفاعلية	اختبار التعرف
التاسع	٢ ساعة	عقد النقل	ابرام عقد النقل	تفاعلية	اختبار التعرف والاختبار القصير والنهائي
العاشر	٢ ساعة	عقد النقل	خصائص عقد النقل	تفاعلية	اختبار التعرف والاختبار القصير والنهائي
الحادي عشر	٢ ساعة	عقد النقل	الاثار القانونية لعقد نقل الاشياء	تفاعلية	اختبار التعرف والقصير والنهائي

الثاني عشر	٢ ساعة	عقد النقل	الاثار القانونية لعقد نقل الاشخاص	تفاعلي	اختبار التعرف والاختبار القصير والنهائي
الثالث عشر	٢ ساعة	عقد النقل	مسؤولية الناقل	تفاعلي	اختبار التعرف والاختبار القصير والنهائي
الرابع عشر	٢ ساعة	عقد الوكالة بالعمولة	اثار الوكالة	تفاعلي	اختبار التعرف والاختبار القصير والنهائي
الخامس عشر	٢ ساعة	عقد التامين	التعريف والخصائص	تفاعلي	اختبار التعرف والاختبار القصير والنهائي
السادس عشر	٢ ساعة	عقد التامين	ابرام عقد التامين	تفاعلي	اختبار التعرف والاختبار القصير والنهائي
السابع عشر	٢ ساعة	عقد التامين	الاثار القانونية لعقد التامين بالنسبة للمؤمن له	تفاعلي	اختبار التعرف والقصير والنهائي
الثامن عشر	٢ ساعة	عقد التامين	الاثار القانونية بالنسبة للمؤمن والمستفيد	تفاعلي	اختبار التعرف والقصير والنهائي
التاسع عشر	٢ ساعة	عقد التامين	انتهاء عقد التامين	تفاعلي	اختبار التعرف والقصير والنهائي
العشرون	٢ ساعة	البيوع البحرية	تطورها والتنظيم الدولي لها	تفاعلي	اختبار التعرف والقصير والنهائي
الواحد والعشرون	٢ ساعة	البيوع البحرية	البيع سيف تعريفه واثاره	تفاعلي	اختبار التعرف والقصير والنهائي
الثاني والعشرون	٢ ساعة	البيوع البحرية	البيع فوب تعريفه واثاره	تفاعلي	اختبار التعرف والقصير والنهائي
الثالث والعشرون	٢ ساعة	العمليات المصرفية	تعريفها واثارها	تفاعلي	اختبار التعرف والقصير والنهائي
الرابع والعشرون	٢ ساعة	الحساب الجاري	تعريفه وطبعته القانونية	تفاعلي	اختبار التعرف والقصير والنهائي
الخامس والعشرون	٢ ساعة	الحساب الجاري	اثار الحساب الجاري	تفاعلي	اختبار التعرف والقصير والنهائي

ال السادس والعشرون	٢ ساعة	الحساب الجاري	أحكام الحساب الجاري	تفاعلية	اختبار التعرف والقصير والنهائي
السبعين والعشرون	٢ ساعة	الاعتماد المستندي	تعريف الاعتماد المستندي	تفاعلية	اختبار التعرف والقصير والنهائي
الثامن والعشرون	٢ ساعة	الاعتماد المستندي	كيفية فتح الاعتماد المستندي	تفاعلية	اختبار التعرف والاختبار القصير والنهائي
التاسع والعشرون	٢ ساعة	الاعتماد المستندي	الآثار بالنسبة للعلاقة بين البائع والمشتري	تفاعلية	اختبار التعرف والقصير والنهائي
الثلاثون	٢ ساعة	الاعتماد المستندي	العلاقة بين المشتري الأمر بفتح الاعتماد والمؤسسة المصرفية والتزامات المصرف	تفاعلية	اختبار التعرف والقصير والنهائي

١١ . تقييم المقرر

توزيع الدرجة من ١٠٠ على وفق المهام المكلف بها الطالب مثل التحضير اليومي والامتحانات اليومية والشفوية والشهرية والتحريرية والتقارير وتوزع على شكل ٤٠ درجة للسعي السنوي و ٦٠ درجة امتحان نهائي

١٢ . مصادر التعلم والتدريس

الكتاب المقترنة المطلوبة (المنهجية أن وجدت)	القانون التجاري للدكتور باسم محمد صالح بغداد ١٩٨٧
المراجع الرئيسية (المصادر)	الدكتور اكرم ياملكي \ القانون التجاري ١٩٧٠\١ الدكتور صلاح الدين الناهي \ القانون التجاري \ بغداد الدكتور حمد الله محمد الله الوسيط في القانون التجاري \دار النهض العربية \ القاهرة ٢٠٠٨\١ الدكتور عدنان احمد ولی امفهوم العمل التجاري واثاره القانونية في ظ القانون التجاري العراقي \مطبعة الصقر بغداد ١٩٨٧\١
الكتب والمراجع السائدة التي يوصى بها (المجلات العلمية، التقارير....)	الدكتورة سمحة القليوبى \شرح القانون التجاري المصري \ القاهرة ٢٠١٠\١ الدكتور عبد الحميد الشواربى \نظرية الاعمال التجارية مجلة الرافدين للحقوق اكلية الحقوق \جامعة الموصل
المراجع ، مواقع الانترنت	الدكتور وائل بن دق \ شرح القانون التجاري

Course Description Form

1. Course Name		
Commercial Law		
2. Course Code		
MU11-1-2-0- 05		
3. Semester / Year		
Year 2024 – 2025		
4. The history of preparation of this description		
16 –9 – 2024		
5. Available Attendance Forms		
Mandatory		
6. Number of Credit Hours (Total) / Number of Units (Total)		
Number of units 2 – number of hours 60 hours		
7. Course administrator's name (if more than one name)		
Name: Assistant . Prof. Abdulrahman Abdullah Mohammed Al-Sarraf		
Email: dr.abdulrahman2020@uomus.edu.iq		
8. Course Objectives		
Defines the topics of commercial law: Business, Traders & Contracts Commercial & International Sales	Course Objectives	
9. Teaching and Learning Strategies		
These include, for example, workshops, periodicals, software, websites, social services, including guest lectures, vocational training and field studies.	Strategy	

10. Course Structure					
Evaluation method	Learning method	Unit or subject name	Required Learning Outcomes	Hours	The week
Recognition test and short and final test	Interactive	Introduction to Law Commercial	General introduction and development of law	2 hours	The first
Recognition test and short and final test	Interactive	Sources of law Commercial	Sources of Commercial Law	2 hours	Second
Recognition test and short and final test	Interactive	What is meant by a business and the legal system of a business	What is meant by a business and the legal system of labor Commercial	2 hours	Third
Recognition test and final and short test	Interactive	Section I	Business In the form of the project	2 hours	Fourth
Recognition test and final and short test	Interactive	Section II	Business In the form of the project	2 hours	V
Recognition test and short and final test	Interactive	Commercial Capacity	The theory of the merchant and the conditions of the person to acquire the status of merchant	2 hours	Sixth
Recognition test and short test	Interactive	Commercial Agent Contract	Commercial Contracts	2 hours	Seventh
Recognition Test	Interactive	Commission Agent	Commercial Agency Section II	2 hours	Eighth
Recognition test and short and final test	Interactive	Conclusion of the contract of carriage	Contract of carriage	2 hours	Ninth

Recognition test and short and final test	Interactive	Characteristics of the contract of carriage	Contract of carriage	2 hours	X
Recognition test, short and final test	Interactive	Legal effects of a contract Moving stuff	Contract of carriage	2 hours	Eleventh
Recognition test and short and final test	Interactive	Legal effects of the contract of carriage of persons	Contract of carriage	2 hours	Twelfth
Recognition test and short and final test	Interactive	Carrier's liability	Contract of carriage	2 hours	Thirteenth
Recognition test and short and final test	Interactive	Agency Effects	Commission Wakala Contract	2 hours	Fourteen
Recognition test and short and final test	Interactive	Definition and characteristics	Insurance Contract	2 hours	V ten
Recognition test and short and final test	Interactive	Conclusion of the insurance contract	Insurance Contract	2 hours	Sixth ten
Recognition, short and final test	Interactive	Legal effects of the insurance contract for For the Moomin him	Insurance Contract	2 hours	Seventh ten
Recognition, short and final test	Interactive	Legal effects for the believer and the beneficiary	Insurance Contract	2 hours	Eighth ten
Recognition test, short and final test	Interactive	Expiry of insurance contract	Insurance Contract	2 hours	Ninth ten
Recognition test and for	Interactive	Its development and organization International	Marine Sales	2 hours	20th

short and final					
Recognizance, short and final test	Interactive	Sale sword tariff and excitement	Marine Sales	2 hours	Twenty one
Recognizance, short and final test	Interactive	Sale FOB Tariff and its effects	Marine Sales	2 hours	Twenty-second
Recognizance, short and final test	Interactive	Definition and effects	Banking Operations	2 hours	Twenty-third
Recognizance, short and final test	Interactive	Definition and nature Legal	Current Account	2 hours	Twenty-fourth
Recognizance, short and final test	Interactive	Current Account Effects	Current Account	2 hours	Twenty-fifth
Recognizance, short and final test	Interactive	Current Account Provisions	Current Account	2 hours	Twenty-sixth
Recognizance, short and final test	Interactive	Definition of Documentary Credit	Documentary Credit	2 hours	Twenty-seventh
Recognition test and short and final test	Interactive	How to open a documentary credit	Documentary Credit	2 hours	Twenty-eighth
Recognizance, short and final test	Interactive	Effects for the relationship Between seller and buyer	Documentary Credit	2 hours	Twenty-ninth
Recognizance, short and final test	Interactive	Buyer relationship The person ordering the opening of the credit	Documentary Credit	2 hours	Xxx

11. Course Evaluation	
Distribution of the score out of 100 according to the tasks assigned to the student such as daily preparation, daily, oral, monthly, written exams and reports, and distributed in the form of 40 degrees for the annual quest and 60 degrees for the final exam	
12. Learning and Teaching Resources	
Commercial Law of Dr. Bassem Muhammad Saleh \ Baghdad 1987	Required textbooks (methodology, if any)
Dr. Akram Yamlki \ Commercial Law \ 1970 Dr. Salah Al-Din Al-Nahi \ Commercial Law \ Baghdad 1987 Dr. Hamdallah Mohamed Hamdallah \ Mediator in Commercial Law \ Dar Al-Nahda Al-Arabiya \ Cairo 2008 Dr. Adnan Ahmed Wali \ The concept of business and its legal effects under the Iraqi Commercial Law \ Al-Saqr Press Baghdad \ 1987	Main references (sources)
Dr. Samiha Qalyubi \ Explanation of the Egyptian Commercial Law \ Cairo \ 2010 Dr. Abdulhamid Al-Shawarbi \ Business Theory Al-Rafidain Journal of Law \ College of Law \ University of Mosul	Recommended books and references (scientific journals, reports...)
Dr. Wael Bondaq \ Explanation of Commercial Law	Audits, websites