

نموذج وصف المقرر

١. اسم المقرر	
القانون التجاري	
٢. رمز المقرر	
MU11-1-2-0-05	
٣. الفصل / السنة	
سنة ٢٠٢٤ - ٢٠٢٥	
٤. تاريخ إعداد هذا الوصف	
١٦ - ٩ - ٢٠٢٤	
٥. أشكال الحضور المتاحة	
الزامياً	
٦. عدد الساعات الدراسية (الكلية) / عدد الوحدات (الكلية)	
عدد الوحدات ٢ - عدد الساعات ٦٠ ساعة	
٧. اسم مسؤول المقرر الدراسي (إذا أكثر من اسم يذكر)	
الاسم: أ.م.د. عبد الرحمن عبدالله محمد الصراف	
الأيمل : dr.abdulrahman2020@uomus.edu.iq	
٨. أهداف المقرر	
أهداف المادة الدراسية	يعرف بمواضيع القانون التجاري : أعمال التجارية والتجار والعقود التجارية والبيع الدولية
٩. استراتيجيات التعليم والتعلم	
الاستراتيجية	وتشمل على سبيل المثال ورش العمل والدوريات والبرمجيات والمواقع ، الخدمات الاجتماعية وتشمل على سبيل المثال محاضرات الضيوف والتدريب المهني والدراسات الميدانية .

١٠. بنية المقرر

الأسبوع	الساعات	مخرجات التعلم المطلوبة	اسم الوحدة او الموضوع	طريقة التعلم	طريقة التقييم
الأول	٢ ساعة	مقدمة عامة وتطور القانون	مقدمة في القانون التجاري	تفاعلي	اختبار التعرف والاختبار القصير والنهائي
الثاني	٢ ساعة	مصادر القانون التجاري	مصادر القانون التجاري	تفاعلي	اختبار التعرف والاختبار القصير والنهائي
الثالث	٢ ساعة	المقصود بالعمل التجاري والنظام القانوني للعمل التجاري	المقصود بالعمل التجاري والنظام القانوني للعمل التجاري	تفاعلي	اختبار التعرف والاختبار القصير والنهائي
الرابع	٢ ساعة	الاعمال التجارية بصيغة المشروع	القسم الاول	تفاعلي	اختبار التعرف والاختبار النهائي والقصير
الخامس	٢ ساعة	الاعمال التجارية بصيغة المشروع	القسم الثاني	تفاعلي	اختبار التعرف والاختبار النهائي والقصير
السادس	٢ ساعة	نظرية التاجر وشروط الشخص لاكتسابه صفة التاجر	الاهلية التجارية	تفاعلي	اختبار التعرف والاختبار القصير والنهائي
السابع	٢ ساعة	العقود التجارية	عقد الوكالة التجارية	تفاعلي	اختبار التعرف والاختبار القصير
الثامن	٢ ساعة	الوكالة التجارية القسم الثاني	الوكالة بالعمولة	تفاعلي	اختبار التعرف
التاسع	٢ ساعة	عقد النقل	ابرام عقد النقل	تفاعلي	اختبار التعرف والاختبار القصير والنهائي
العاشر	٢ ساعة	عقد النقل	خصائص عقد النقل	تفاعلي	اختبار التعرف والاختبار القصير والنهائي
الحادي عشر	٢ ساعة	عقد النقل	الاثار القانونية لعقد نقل الاشياء	تفاعلي	اختبار التعرف والقصير والنهائي

الثاني عشر	٢ ساعة	عقد النقل	الاثار القانونية لعقد نقل الاشخاص	تفاعلي	اختبار التعرف والاختبار القصير والنهائي
الثالث عشر	٢ ساعة	عقد النقل	مسؤولية الناقل	تفاعلي	اختبار التعرف والاختبار القصير والنهائي
الرابع عشر	٢ ساعة	عقد الوكالة بالعمولة	اثار الوكالة	تفاعلي	اختبار التعرف والاختبار القصير والنهائي
الخامس عشر	٢ ساعة	عقد التأمين	التعريف والخصائص	تفاعلي	اختبار التعرف والاختبار القصير والنهائي
السادس عشر	٢ ساعة	عقد التأمين	ايرام عقد التأمين	تفاعلي	اختبار التعرف والاختبار القصير والنهائي
السابع عشر	٢ ساعة	عقد التأمين	الاثار القانونية لعقد التأمين بالنسبة للمومن له	تفاعلي	اختبار التعرف والقصير والنهائي
الثامن عشر	٢ ساعة	عقد التأمين	الاثار القانونية بالنسبة للمومن والمستفيد	تفاعلي	اختبار التعرف والقصير والنهائي
التاسع عشر	٢ ساعة	عقد التأمين	انتهاء عقد التأمين	تفاعلي	اختبار التعرف والقصير والنهائي
العشرون	٢ ساعة	البيوع البحرية	تطورها والتنظيم الدولي لها	تفاعلي	اختبار التعرف ولقصير والنهائي
الواحد والعشرون	٢ ساعة	البيوع البحرية	البيع سيف تعريفه واثاره	تفاعلي	اختبار التعرف والقصير والنهائي
الثاني والعشرون	٢ ساعة	البيوع البحرية	البيع فوب تعريفه واثاره	تفاعلي	اختبار التعرف والقصير والنهائي
الثالث والعشرون	٢ ساعة	العمليات المصرفية	تعريفها واثارها	تفاعلي	اختبار التعرف والقصير والنهائي
الرابع والعشرون	٢ ساعة	الحساب الجاري	تعريفه وطبيعته القانونية	تفاعلي	اختبار التعرف والقصير والنهائي
الخامس والعشرون	٢ ساعة	الحساب الجاري	اثار الحساب الجاري	تفاعلي	اختبار التعرف والقصير والنهائي

السادس والعشرون	٢ ساعة	الحساب الجاري	احكام الحساب الجاري	تفاعلي	اختبار التعرف والقصير والنهائي
السابع والعشرون	٢ ساعة	الاعتماد المستندي	تعريف الاعتماد المستندي	تفاعلي	اختبار التعرف والقصير والنهائي
الثامن والعشرون	٢ ساعة	الاعتماد المستندي	كيفية فتح الاعتماد المستندي	تفاعلي	اختبار التعرف والاختبار القصير والنهائي
التاسع والعشرون	٢ ساعة	الاعتماد المستندي	الاثار بالنسبة للعلاقة بين البائع والمشتري	تفاعلي	اختبار التعرف والقصير والنهائي
الثلاثون	٢ ساعة	الاعتماد المستندي	العلاقة بين المشتري الأمر بفتح الاعتماد والمؤسسة المصرفية والتزامات المصرف	تفاعلي	اختبار التعرف والقصير والنهائي

١١. تقييم المقرر	
توزيع الدرجة من ١٠٠ على وفق المهام المكلف بها الطالب مثل التحضير اليومي والامتحانات اليومية والشفوية والشهرية والتحريرية والتقارير وتوزع على شكل ٤٠ درجة للسعي السنوي و ٦٠ درجة امتحان نهائي	
١٢. مصادر التعلم والتدريس	
الكتب المقررة المطلوبة (المنهجية أن وجدت)	القانون التجاري للدكتور باسم محمد صالح \بغداد ١٩٨٧
المراجع الرئيسية (المصادر)	الدكتور اكرم ياملكي \ القانون التجاري \ ١٩٧٠ الدكتور صلاح الدين الناهي \ القانون التجاري \ بغداد الدكتور حمد لله محمد حمد لله \ الوسيط في القانون التجاري \ ادار النهضة العربية \ القاهرة \ ٢٠٠٨ الدكتور عدنان احمد ولي \ مفهوم العمل التجاري واثاره القانونية في القانون التجاري العراقي \ مطبعة الصقر بغداد \ ١٩٨٧
الكتب والمراجع الساندة التي يوصى بها (المجلات العلمية، التقارير)	الدكتورة سميحة القليوبي \شرح القانون التجاري المصري \ القاهرة \ ٢٠١٠ الدكتور عبد الحميد الشواربي \نظرية الاعمال التجارية مجلة الرافيدين للحقوق \كلية الحقوق \جامعة الموصل
المراجع ، مواقع الانترنت	الدكتور وائل بندق \ شرح القانون التجاري

Course Description Form

1. Course Name	
Commercial Law	
2. Course Code	
MU11-1-2-0- 05	
3. Semester / Year	
Year 2024 – 2025	
4. The history of preparation of this description	
16 –9 – 2024	
5. Available Attendance Forms	
Mandatory	
6. Number of Credit Hours (Total) / Number of Units (Total)	
Number of units 2 – number of hours 60 hours	
7. Course administrator's name (if more than one name)	
Name: Assistant . Prof. Abdulrahman Abdullah Mohammed Al-Sarraf Email: dr.abdulrahman2020@uomus.edu.iq	
8. Course Objectives	
Defines the topics of commercial law: Business, Traders & Contracts Commercial & International Sales	Course Objectives
9. Teaching and Learning Strategies	
These include, for example, workshops, periodicals, software, websites, social services, including guest lectures, vocational training and field studies.	Strategy

10. Course Structure

Evaluation method	Learning method	Unit or subject name	Required Learning Outcomes	Hours	The week
Recognition test and short and final test	Interactive	Introduction to Law Commercial	General introduction and development of law	2 hours	The first
Recognition test and short and final test	Interactive	Sources of law Commercial	Sources of Commercial Law	2 hours	Second
Recognition test and short and final test	Interactive	What is meant by a business and the legal system of a business	What is meant by a business and the legal system of labor Commercial	2 hours	Third
Recognition test and final and short test	Interactive	Section I	Business In the form of the project	2 hours	Fourth
Recognition test and final and short test	Interactive	Section II	Business In the form of the project	2 hours	V
Recognition test and short and final test	Interactive	Commercial Capacity	The theory of the merchant and the conditions of the person to acquire the status of merchant	2 hours	Sixth
Recognition test and short test	Interactive	Commercial Agency Contract	Commercial Contracts	2 hours	Seventh
Recognition Test	Interactive	Commercial Agency	Commercial Agency Section II	2 hours	Eighth
Recognition test and short and final test	Interactive	Conclusion of the contract of carriage	Contract of carriage	2 hours	Ninth

Recognition test and short and final test	Interactive	Characteristics of the contract of carriage	Contract of carriage	2 hours	X
Recognition test, short and final test	Interactive	Legal effects of a contract Moving stuff	Contract of carriage	2 hours	Eleventh
Recognition test and short and final test	Interactive	Legal effects of the contract of carriage of person	Contract of carriage	2 hours	Twelfth
Recognition test and short and final test	Interactive	Carrier's liability	Contract of carriage	2 hours	Thirteenth
Recognition test and short and final test	Interactive	Agency Effects	Commission Wakala Contract	2 hours	Fourteenth
Recognition test and short and final test	Interactive	Definition and characteristics	Insurance Contract	2 hours	V ten
Recognition test and short and final test	Interactive	Conclusion of the insurance contract	Insurance Contract	2 hours	Sixth ten
Recognition test, short and final test	Interactive	Legal effects of the insurance contract for For the Moomin for him	Insurance Contract	2 hours	Seventh ten
Recognition test, short and final test	Interactive	Legal effects for the believer and the beneficiary	Insurance Contract	2 hours	Eighth ten
Recognition test, short and final test	Interactive	Expiry of insurance contract	Insurance Contract	2 hours	Ninth ten
Recognition test and for	Interactive	Its development and organization International	Marine Sales	2 hours	20th

short and final					
Recognizance, short and final test	Interactive	Sale sword tariff and excitement	Marine Sales	2 hours	Twenty c
Recognizance, short and final test	Interactive	Sale FOB Tariff and its effects	Marine Sales	2 hours	Twenty-second
Recognizance, short and final test	Interactive	Definition and effects	Banking Operations	2 hours	Twenty-third
Recognizance, short and final test	Interactive	Definition and nature Legal	Current Account	2 hours	Twenty-fourth
Recognizance, short and final test	Interactive	Current Account Effects	Current Account	2 hours	Twenty-fifth
Recognizance, short and final test	Interactive	Current Account Provisions	Current Account	2 hours	Twenty-sixth
Recognizance, short and final test	Interactive	Definition of Documentary Credit	Documentary Credit	2 hours	Twenty-seventh
Recognition test and short and final test	Interactive	How to open a documentary credit	Documentary Credit	2 hours	Twenty-eighth
Recognizance, short and final test	Interactive	Effects for the relationship Between seller and buyer	Documentary Credit	2 hours	Twenty-ninth
Recognizance, short and final test	Interactive	Buyer relationship The person ordering the opening of the credit	Documentary Credit	2 hours	Xxx

11. Course Evaluation	
Distribution of the score out of 100 according to the tasks assigned to the student such as daily preparation, daily, oral, monthly, written exams and reports, and distributed in the form of 40 degrees for the annual quest and 60 degrees for the final exam	
12. Learning and Teaching Resources	
Commercial Law of Dr. Bassem Muhammad Saleh \ Baghdad 1987	Required textbooks (methodology, if any)
Dr. Akram Yamlki \ Commercial Law \ 1970 Dr. Salah Al-Din Al-Nahi \ Commercial Law \ Baghdad Dr. Hamdallah Mohamed Hamdallah \ Mediator in Commercial Law \ Dar Al-Nahda Al-Arabiya \ Cairo 2008 Dr. Adnan Ahmed Wali \ The concept of business and its legal effects under the Iraqi Commercial Law \ Al-Saqr Press Baghdad \ 1987	Main references (sources)
Dr. Samiha Qalyubi \ Explanation of the Egyptian Commercial Law \ Cairo \ 2010 Dr. Abdulhamid Al-Shawarbi \ Business Theory Al-Rafidain Journal of Law \ College of Law \ University of Mosul	Recommended books and references (scientific journals, reports...)
Dr. Wael Bondaq \ Explanation of Commercial Law	Audits, websites