

نموذج وصف المقرر

1. اسم المقرر	
القانون التجاري	
2. رمز المقرر	
MU11-1-2-0-05	
3. الفصل / السنة	
سنة 2025 – 2026	
4. تاريخ إعداد هذا الوصف	
2025 – 9 – 16	
5. أشكال الحضور المتاحة	
الزامياً	
6. عدد الساعات الدراسية (الكلية) / عدد الوحدات (الكلية)	
عدد الوحدات 2 – عدد الساعات 60 ساعة	
7. اسم مسؤول المقرر الدراسي (إذا أكثر من اسم يذكر)	
الاسم: أ.م.د. عبد الرحمن عبدالله محمد الصراف الأيمل : dr.abdulrahman2020@uomus.edu.iq	
8. اهداف المقرر	
اهداف المادة الدراسية	يعرف بمواضيع القانون التجاري : اعمال التجارية والتجار والعقود التجارية والبيوع الدولية
9. استراتيجيات التعليم والتعلم	
الاستراتيجية	وتشمل على سبيل المثال ورش العمل والدوريات والبرمجيات والمواقع ، الخدمات الاجتماعية وتشمل على سبيل المثال محاضرات الضيوف والتدريب المهني والدراسات الميدانية .

10. بنية المقرر

الأسبوع	الساعات	مخرجات التعلم المطلوبة	اسم الوحدة او الموضوع	طريقة التعلم	طريقة التقييم
الأول	2 ساعة	مقدمة عامة وتطور القانون	مقدمة في القانون التجاري	تفاعلي	اختبار التعرف والاختبار القصير والنهائي
الثاني	2 ساعة	مصادر القانون التجاري	مصادر القانون التجاري	تفاعلي	اختبار التعرف والاختبار القصير والنهائي
الثالث	2 ساعة	المقصود بالعمل التجاري والنظام القانوني للعمل التجاري	المقصود بالعمل التجاري والنظام القانوني للعمل التجاري	تفاعلي	اختبار التعرف والاختبار القصير والنهائي
الرابع	2 ساعة	الاعمال التجارية بصيغة المشروع	القسم الاول	تفاعلي	اختبار التعرف والاختبار النهائي والقصير
الخامس	2 ساعة	الاعمال التجارية بصيغة المشروع	القسم الثاني	تفاعلي	اختبار التعرف والاختبار النهائي والقصير
السادس	2 ساعة	نظرية التاجر وشروط الشخص لاكتسابه صفة التاجر	الاهلية التجارية	تفاعلي	اختبار التعرف والاختبار القصير والنهائي
السابع	2 ساعة	العقود التجارية	عقد الوكالة التجارية	تفاعلي	اختبار التعرف و الاختبار القصير
الثامن	2 ساعة	الوكالة التجارية القسم الثاني	الوكالة بالعمولة	تفاعلي	اختبار التعرف
التاسع	2 ساعة	عقد النقل	ابرام عقد النقل	تفاعلي	اختبار التعرف والاختبار القصير والنهائي
العاشر	2 ساعة	عقد النقل	خصائص عقد النقل	تفاعلي	اختبار التعرف والاختبار القصير والنهائي
الحادي عشر	2 ساعة	عقد النقل	الاثار القانونية لعقد نقل الاشياء	تفاعلي	اختبار التعرف والقصير والنهائي

اختبار التعرف والاختبار القصير والنهائي	تفاعلي	الاثار القانونية لعقد نقل الاشخاص	عقد النقل	2 ساعة	الثاني عشر
اختبار التعرف والاختبار القصير والنهائي	تفاعلي	مسؤولية الناقل	عقد النقل	2 ساعة	الثالث عشر
اختبار التعرف والاختبار القصير والنهائي	تفاعلي	اثار الوكالة	عقد الوكالة بالعمولة	2 ساعة	الرابع عشر
اختبار التعرف والاختبار القصير والنهائي	تفاعلي	التعريف والخصائص	عقد التامين	2 ساعة	الخامس عشر
اختبار التعرف والاختبار القصير والنهائي	تفاعلي	ابرام عقد التامين	عقد التامين	2 ساعة	السادس عشر
اختبار التعرف والقصير والنهائي	تفاعلي	الاثار القانونية لعقد التامين بالنسبة للمومن له	عقد التامين	2 ساعة	السابع عشر
اختبار التعرف والقصير والنهائي	تفاعلي	الاثار القانونية بالنسبة للمومن والمستفيد	عقد التامين	2 ساعة	الثامن عشر
اختبار التعرف والقصير والنهائي	تفاعلي	انتهاء عقد التامين	عقد التامين	2 ساعة	التاسع عشر
اختبار التعرف ولقصير والنهائي	تفاعلي	تطورها والتنظيم الدولي لها	البيوع البحرية	2 ساعة	العشرون
اختبار التعرف والقصير والنهائي	تفاعلي	البيع سيف تعريفه واثاره	البيوع البحرية	2 ساعة	الواحد والعشرون
اختبار التعرف والقصير والنهائي	تفاعلي	البيع فوب تعريفه واثاره	البيوع البحرية	2 ساعة	الثاني والعشرون
اختبار التعرف والقصير والنهائي	تفاعلي	تعريفها واثارها	العمليات المصرفية	2 ساعة	الثالث والعشرون
اختبار التعرف والقصير والنهائي	تفاعلي	تعريفه وطبيعته القانونية	الحساب الجاري	2 ساعة	الرابع والعشرون
اختبار التعرف والقصير والنهائي	تفاعلي	اثار الحساب الجاري	الحساب الجاري	2 ساعة	الخامس والعشرون

السادس والعشرون	2 ساعة	الحساب الجاري	احكام الحساب الجاري	تفاعلي	اختبار التعرف والقصير والنهائي
السابع والعشرون	2 ساعة	الاعتماد المستندي	تعريف الاعتماد المستندي	تفاعلي	اختبار التعرف والقصير والنهائي
الثامن والعشرون	2 ساعة	الاعتماد المستندي	كيفية فتح الاعتماد المستندي	تفاعلي	اختبار التعرف والاختبار القصير والنهائي
التاسع والعشرون	2 ساعة	الاعتماد المستندي	الاثار بالنسبة للعلاقة بين البائع والمشتري	تفاعلي	اختبار التعرف والقصير والنهائي
الثلاثون	2 ساعة	الاعتماد المستندي	العلاقة بين المشتري الآمر بفتح الاعتماد والمؤسسة المصرفية والتزامات المصرف	تفاعلي	اختبار التعرف والقصير والنهائي

11. تقييم المقرر	
توزيع الدرجة من 100 على وفق المهام المكلف بها الطالب مثل التحضير اليومي والامتحانات اليومية والشفوية والشهرية والتحريرية والتقارير وتوزع على شكل 40 درجة للسعي السنوي و 60 درجة امتحان نهائي	
12. مصادر التعلم والتدريس	
القانون التجاري للدكتور باسم محمد صالح \بغداد 1987	الكتب المقررة المطلوبة (المنهجية أن وجدت)
الدكتور اكرم المالكي القانون التجاري \1970 الدكتور صلاح الدين الناهي \ القانون التجاري \بغداد الدكتور حمد لله محمد حمد لله \الوسيط في القانون التجاري \دار النهضة العربية \القاهرة \2008 الدكتور عدنان احمد ولي \مفهوم العمل التجاري واثاره القانونية في ظل القانون التجاري العراقي \مطبعة الصقر بغداد \1987	المراجع الرئيسية (المصادر)
الدكتورة سميحة القليوبي \شرح القانون التجاري المصري \القاهرة \2010 الدكتور عبدالحميد الشواربي \نظرية الاعمال التجارية مجلة الرافدين للحقوق \كلية الحقوق \جامعة الموصل	الكتب والمراجع الساندة التي يوصى بها (المجلات العلمية، التقارير....)
الدكتور وائل بندق \ شرح القانون التجاري	المراجع ، مواقع الانترنت

Course Description Form

1. Course Name	
Commercial Law	
2. Course Code	
MU11-1-2-0- 05	
3. Semester / Year	
Year 2024 – 2025	
4. The history of preparation of this description	
16 -9 - 2024	
5. Available Attendance Forms	
Mandatory	
6. Number of Credit Hours (Total) / Number of Units (Total)	
Number of units 2 – number of hours 60 hours	
7. Course administrator's name (if more than one name)	
Name: Assistant . Prof. Abdulrahman Abdullah Mohammed Al-Sarraf Email: Yaqout.ali.hussein@uomus.edu.iq	
8. Course Objectives	
Defines the topics of commercial law: Business, Traders & Contracts Commercial & International Sales	Course Objectives
9. Teaching and Learning Strategies	
These include, for example, workshops, periodicals, software, websites, social services, including guest lectures, vocational training and field studies.	Strategy

10. Course Structure					
Evaluation method	Learning method	Unit or subject name	Required Learning Outcomes	Hours	The week
Recognition test and short and final test	Interactive	Introduction to Law Commercial	General introduction and development of law	2 hours	The first
Recognition test and short and final test	Interactive	Sources of law Commercial	Sources of Commercial Law	2 hours	Second

Recognition test and short and final test	Interactive	What is meant by a business and the legal system of a business	What is meant by a business and the legal system of labor Commercial	2 hours	Third
Recognition test and final and short test	Interactive	Section I	Business In the form of the project	2 hours	Fourth
Recognition test and final and short test	Interactive	Section II	Business In the form of the project	2 hours	V
Recognition test and short and final test	Interactive	Commercial Capacity	The theory of the merchant and the conditions of the person to acquire the status of merchant	2 hours	Sixth
Recognition test and short test	Interactive	Commercial Agency Contract	Commercial Contracts	2 hours	Seventh
Recognition Test	Interactive	Commission Agency	Commercial Agency Section	2 hours	Eighth
Recognition test and short and final test	Interactive	Conclusion of the contract of carriage	Contract of carriage	2 hours	Ninth
Recognition test and short and final test	Interactive	Characteristics of the contract of carriage	Contract of carriage	2 hours	X
Recognizance, short and final test	Interactive	Legal effects of a contract Moving stuff	Contract of carriage	2 hours	Eleventh
Recognition test and short and final test	Interactive	Legal effects of the contract of carriage of persons	Contract of carriage	2 hours	Twelfth

Recognition test and short and final test	Interactive	Carrier's liability	Contract of carriage	2 hours	Thirteenth
Recognition test and short and final test	Interactive	Agency Effects	Commission Wakala Contract	2 hours	Fourteenth
Recognition test and short and final test	Interactive	Definition and characteristics	Insurance Contract	2 hours	Fifteenth
Recognition test and short and final test	Interactive	Conclusion of the insurance contract	Insurance Contract	2 hours	Sixteenth
Recognition, short and final test	Interactive	Legal effects of the insurance contract for the Momin for him	Insurance Contract	2 hours	Seventeenth
Recognition, short and final test	Interactive	Legal effects for the believer and the beneficiary	Insurance Contract	2 hours	Eighteenth
Recognition, short and final test	Interactive	Expiry of insurance contract	Insurance Contract	2 hours	Nineteenth
Recognition test and for short and final	Interactive	Its development and organization International	Marine Sales	2 hours	20th
Recognition, short and final test	Interactive	Sale sword tariff and excitement	Marine Sales	2 hours	Twenty one
Recognition, short and final test	Interactive	Sale FOB Tariff and its effects	Marine Sales	2 hours	Twenty-second
Recognition, short and final test	Interactive	Definition and effect	Banking Operations	2 hours	Twenty-third
Recognition, short and final test	Interactive	Definition and nature Legal	Current Account	2 hours	Twenty-fourth

Recognizance, short and final test	Interactive	Current Account Effects	Current Account	2 hours	Twenty-fifth
Recognizance, short and final test	Interactive	Current Account Provisions	Current Account	2 hours	Twenty-sixth
Recognizance, short and final test	Interactive	Definition of Documentary Credit	Documentary Credit	2 hours	Twenty-seventh
Recognition test and short and final test	Interactive	How to open a documentary credit	Documentary Credit	2 hours	Twenty-eighth
Recognizance, short and final test	Interactive	Effects for the relationship Between seller and buyer	Documentary Credit	2 hours	Twenty-ninth
Recognizance, short and final test	Interactive	Buyer relationship The person ordering the opening of the credit	Documentary Credit	2 hours	Xxx

11. Course Evaluation

Distribution of the score out of 100 according to the tasks assigned to the student such as daily preparation, daily, oral, monthly, written exams and reports, and distributed in the form of 40 degrees for the annual quest and 60 degrees for the final exam

12. Learning and Teaching Resources

Commercial Law of Dr. Bassem Muhammad Saleh \ Baghdad 1987	Required textbooks (methodology, if any)
Dr. Akram Yamlki \ Commercial Law \ 1970 Dr. Salah Al-Din Al-Nahi \ Commercial Law \ Baghdad Dr. Hamdallah Mohamed Hamdallah \ Mediator in Commercial Law \ Dar Al-Nahda Al-Arabiya \ Cairo 2008 Dr. Adnan Ahmed Wali \ The concept of business and its legal effects under the Iraqi Commercial Law \ Al-Saqr Press Baghdad \ 1987	Main references (sources)
Dr. Samiha Qalyubi \ Explanation of the Egyptian Commercial Law \ Cairo \ 2010 Dr. Abdulhamid Al-Shawarbi \ Business Theory Al-Rafidain Journal of Law \ College of Law \ University of Mosul	Recommended books and references (scientific journals, reports...)

